

求职意向：销售营销岗位位

姓名：小米拉

具备良好的逻辑分析和沟通协调能力,具有创新意识与团队协作精神,学习能力强;熟悉办公室行政管理工作流程,具备基本商务信函写作能力及较强的书面和口头表达能力,熟练使用办公软件,具备一定商务礼仪知识;、做事主动,具有高度的责任感和较强的抗压、执行能力。

**自我评价**

通过CET6，英语会话、阅读、写作优秀

普通话二级甲等、计算机二级资格证

熟练掌握Microsoft office，软件操作精通

**2017.07-2018.10 广东新媒体有限公司 销售经理**

1、通过各种媒介，收集客户信息，寻找潜在客户，建立和维护客户档案

2、收集意向客户群体，并电话跟进回访

3、负责新客户开发与销售，完成公司下达的销售任务

4、 制定渠道销售策略，完成计划任务及各项考核指标；

5、 负责向渠道客户传达企业政策及信息，维护并巩固其所辖渠道的合作关系；

6、 提供渠道服务支持，协助渠道客户做好渠道终端销售人员的培训和管理工作。

**2015.07-2017.08 中国Q房网有限公司 房地产销售**

1、负责为客户提供房屋咨询、买卖、租赁服务等相关业务；

2、通过各类渠道，开发房源、客源，挖掘潜在客户，及时将客户信息、盘源信息录入公司系统；  
3、熟练掌握区域楼盘详细情况，实地勘察物业状况，确认权属，对物业进行专业评估，签订业务委托书，  
4、接待客户，提供业务咨询，带客看房、跟进磋商、谈判签约，收集相关资料；

**2011.07-2015.06 华南理工大学 市场营销**

主修课程：

管理学、微观经济学、宏观经济学、管理信息系统、统计学、会计学、财务管理、市场营销、

经济法、消费者行为学、国际市场营销。

**教育背景**

**技能证书**

**工作经验**

个人简历

年龄：22岁

现居：广东省广州市

手机：138-8888-8888

学历：大专

身高：163CM

邮箱：188888@126.com

**赠送制作简历小图标，图标大小，颜色都可以随意更改。**